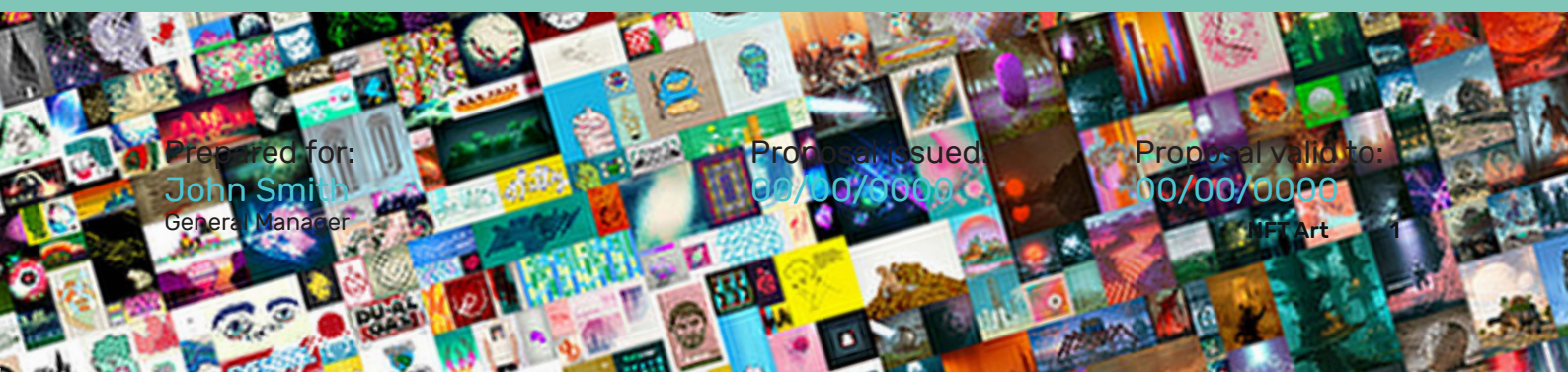




NFT ARTE

Todo sobre nuestro proceso de acuñación y venta de arte NFT, en línea.



Prepared for:
John Smith
General Manager

Proposal issued:
00/00/0000

Proposal valid to:
00/00/0000

NFT Art 1

1

QUÉ ES UN NFT Y PORQUÉ ES IMPORTANTE?

Versión sencilla

Los NFT transforman las obras de arte digitales y otros objetos de colección en activos únicos y verificables que son fáciles de comerciar en el blockchain.

Versión comprensiva

Un token no fungible (NFT) es una unidad de datos única y no intercambiable almacenada en un libro de contabilidad digital (blockchain). Los NFT se pueden asociar con elementos fácilmente reproducibles, como fotos, videos, audio y otros tipos de archivos digitales como elementos únicos (análogos a un certificado de autenticidad), y utilizar la tecnología blockchain para darle al NFT una prueba de propiedad pública y verificada. Las copias del archivo original no están restringidas al propietario

de la NFT y se pueden copiar y compartir como cualquier archivo. La falta de intercambiabilidad (fungibilidad) distingue las NFT de las criptomonedas blockchain, como Bitcoin.

Por qué es importante crear NFT en la actualidad?

Es posible que le interesen las NFT porque le brindan una forma de vender su trabajo donde antes podía haber sido difícil o imposible hacerlo.

Alguien pagó recientemente \$ 390,000 por un video de 50 segundos de Grimes, y otra persona pagó \$ 6.6 millones por un video de Beeple. De hecho, una colección de Beeple terminó vendiéndose por \$ 69 millones, que es \$ 15 millones más de lo que se vendió el cuadro de Monet Nymphéas en 2014.

Además, las NFT pueden otorgar al propietario una regalía continua cada vez que la NFT se vende o cambia de manos, lo que garantiza que cuando las obras más populares crezcan en valor, el propietario se beneficiará.

2

FORMAS DE VENDER NFT

Hay varias formas de vender una NFT en línea.

1. Vender la obra de arte completa como NFT (uno a uno).
2. Fraccionar (dividir) el NFT para la venta como una colección.
3. Colaboración: asóciese con otro artista y cree un NFT completamente diferente basado en el original, que podría valorarse de manera similar a la pieza original (es decir, Louis Vuitton x Supreme, Porsche x Puma, etc.)

3

QUÉ ES LA MEJOR ESTRATEGÍA PARA USTED?

Vender uno a uno es una excelente manera de vender por un valor de transacción único mayor, aunque se vuelve más difícil vender a medida que aumenta el precio. Por lo tanto, hay muchos beneficios de fraccionar la obra de arte para que podamos vender partes de ella a un precio más bajo y tal vez incluso ganar más dinero debido a la capacidad de asignar un margen más alto a las piezas individuales.

4

CÓMO LE AYUDAMOS A CREAR Y VENDER NFT

1. Discutimos los términos del acuerdo NFT y las regalías asociadas.
2. Solicitamos una imagen de alta resolución de las obras de arte (1920x1080 o mejor), documentación completa (recibos, papeles de tasación y cualquier otra cosa que pueda probar la autenticidad y el permiso), último precio de compra / precio de tasación y un contrato firmado con nosotros para comenzar a trabajar.
3. Luego procederemos a diseñar, crear y acuñar la obra de arte NFT (7-10 días hábiles).
4. Luego, BlocoLombia utilizará un plan de relaciones públicas y divulgación para promover las NFT en múltiples medios para maximizar las posibilidades de una venta (ver más abajo).

5

MARKETING SUS NFT

Socios directos de relaciones públicas

Washsman PR

YAP Global PR

Influencers

Red interna con un alcance combinado de 10 millones de seguidores / suscriptores para maximizar las posibilidades de viralidad y reconocimiento.

Galerías / Plataformas

MoNA

Cryptovoxels

OpenSea

SuperRare

Nifty Gateway

Rarible

OneOf

Casas de subasta

Dependiendo de las circunstancias, podemos acercarnos a las casas de subastas (por ejemplo, Christies, etc.) para obtener más exposición y agilizar las posibilidades de venta.

6

NUESTRO COSTO

- Sin tarifas por adelantado.
- Sin comisión.
- Regalía del 80% sobre NFT a perpetuidad (20% para el propietario original).